

Valoriser sur le web mon exploitation agricole ou mon entreprise paysagiste

Apprenez à communiquer efficacement sur les réseaux sociaux, sur votre site internet et par e-mail auprès de vos clients.

Objectifs de formation

- Intérêts pour les agriculteurs d'utiliser les médias sociaux
- Comment gérer et animer ses médias sociaux dans le cadre de mon exploitation agricole, mon entreprise d'aménagement paysagé...
- Optimiser mon référencement sur Google : Être vu sur internet
- Créer et envoyer des e-mailing à ses clients

Le programme

Les réseaux et médias sociaux (14h00)

- Panorama des réseaux et médias sociaux : Choisir ceux qui sont nécessaires pour mon activité agricole : à quoi servent-ils ? Pourquoi les utiliser et dans quel but ?
- Les bonnes pratiques sur les réseaux et média sociaux pour communiquer efficacement (animer sa page, la faire partager, gérer les commentaires, ...)
- Mise en place de ces médias sociaux appliqués à mon exploitation agricole (paramétrage, animation, partage de liens,...)

Optimiser mon référencement sur Google : Être vu sur internet (7h30)

- Référencement : Identifier mes mots clefs pour optimiser mon référencement naturel et payant
- Optimiser son référencement local
- Une rédaction efficace : Définir ses sujets de communication, Veille sur les contenus,

2 impasse Bertrand Fontaine - CS 12334 - 44323 NANTES CEDEX 3 - 02.85.29.59.00 - contact@agriwebformation.com - www.agriwebformation.com

diffusion automatique de contenus, partage de contenus,...

- Analyser les performances de son site

Créer et envoyer des e-mailing à ses clients (6h30)

- Rédiger un e-mail commercial selon les bonnes pratiques : Créer une maquette e mailing, Réaliser des envois d'e mailing
- Gérer sa délivrabilité : Via son texte, la maquette, la gestion de base client
- Les outils informatiques d'envoi d'e-mail

Votre Formatrice



Audrey Pinsault

Audrey Pinsault gère le Web marketing de Agri Web Formation et Pet Elevage. Elle est spécialisée en web marketing et dans la pédagogie de formation à distance.

Date de e-learning

- 15/11/19 au 31/01/20
- 15/01/20 au 31/03/20
- 15/03/20 au 31/05/20
- 15/06/20 au 31/07/20
- 15/09/20 au 31/11/20

2 impasse Bertrand Fontaine - CS 12334 - 44323 NANTES CEDEX 3 - 02.85.29.59.00 - contact@agriwebformation.com - www.agriwebformation.com

- 15/11/20 au 31/01/21

Supports de formations

- PC ou tablette
- Accès illimité
- Exercice QCM
- Vidéos
- Forum

Informations Complémentaires

Suivi et évaluation

- L'assiduité est formation est réalisée via les évaluations qui jalonnent la formation.
- La formation est évaluée en fin de chaque module de formation par le biais d'un QCM ou d'un exercice. La formation est sanctionnée par la délivrance d'une attestation de suivi de formation.

Travaux à réaliser

Qcm et exercices d'application (temps estimé sur toute la formation : 8h50)

Assistance pédagogique

Responsable pédagogique : Audrey Pinsault

- **Support réactif et efficace**

- Si vous rencontrez un problème urgent nous ferons notre possible pour vous répondre dans les 48h.

- Nous sommes disponibles du lundi au vendredi de 9h à 18h.

- **Assistance technique**

- Une messagerie (contact@agriwebformation.com)

2 impasse Bertrand Fontaine - CS 12334 - 44323 NANTES CEDEX 3 - 02.85.29.59.00 - contact@agriwebformation.com -
www.agriwebformation.com

- Une hotline (0285295900)

Public et pré-requis

- Public : Exploitants agricoles en vente directe, Agro-Tourisme, Paysagistes
- Pré-requis : Maîtrise de l'utilisation de internet

Formation certifiante

Formation préparant au Bloc de compétence n°3 de la fiche n° 28662 - Gérer la relation client à distance avec possibilité de certification sur ce même Bloc

La fiche 27796 concerne la certification de niveau V intitulée « Gestionnaire de l'administration des ventes et de la relation commerciale » enregistrée au Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP) par Arrêté du 07 juillet 2017 publié au Journal Officiel du 19 juillet 2017

Certif Info : 96887 - Code CPF : 247503

Accéder à la fiche RNCP